



安道麦与辉丰达成商务合资协议 树立双方迈向扩展交易的里程碑

中国北京及以色列特拉维夫，2019年11月6日—安道麦股份有限公司（以下简称“安道麦”，深证 000553）与江苏辉丰生物农业股份有限公司（以下简称“辉丰”，深证 002496）于今日公告，在2019年1月10日公告的合作意向框架之下，双方就辉丰在中国国内市场的植保制剂业务建立战略性商务合资公司签署协议。

在合资公司的框架内，安道麦将收购上海迪拜植保有限公司（简称“上海迪拜”或“该公司”）50%股权。上海迪拜是辉丰的全资子公司，主营中国国内植保制剂产品销售与经销。安道麦入股上海迪拜成立合资公司，是双方在扩展交易进程中的一个重要里程碑，预示着安道麦将依循今年年初公告的方向，拟收购辉丰位于江苏省大丰市主厂区的农化业务（以下简称“扩展交易”）。

双方于今日在上海举行了商务合资协议的签约仪式。中国中化集团公司董事长、中国化工集团董事长宁高宁与辉丰总部所在地的江苏省盐城市市委书记戴源均莅临现场，见证致贺。

此次交易要点如下：

- 安道麦支付 3.7 亿元人民币（5300 万美元）的预估对价现金收购上海迪拜 50% 股权，最终购买价款尚待股权评估报告的最终确定；
- 交易的交割条件是辉丰恢复大部分制剂生产，以及签署“扩展交易”的最终协议；
- 商务合资协议预计在 2020 年一季度结束前交割完成。

上海迪拜年销售收入约为 7500 万美元，拥有一系列具有吸引力的植保制剂产品组合，凭借 150 张产品登记证及 180 名经验丰富的销售人员为中国农民提供多种解决方案。根据本次交易的条款，针对辉丰在中国已有的及后续的产品注册，上海迪拜将获得独家、无限期及免使用费的许可使用权，并且辉丰在中国市场所有制剂产品的销售均将经由该公司。

在扩展交易完成前，安道麦与辉丰将作为上海迪拜的公司股东各持有 50% 股权，对迪拜进行共同管理，委任相同数量的董事。安道麦主导制定合资公司的商务、市场营销及品牌战略。

安道麦高级副总裁、中国区负责人安礼如表示：“迪拜强大的商业影响力和众多的差异化、专利产品资源，广泛的产品注册组合与安道麦形成了高度互补。自 2015 年开展商业活动以来，安道麦一直是中国发展最快的公司之一，而辉丰多年来一直是中国市场上优质活性成分和配方产品的领先生产企业。此次的战略商务合资重组是我们在中国市场持续快速扩张的一个重要里程碑，将大大加强我们在这一关键作物保护市场的商业活动、定位和供应。”

辉丰董事长仲汉根表示：“我们非常高兴在与安道麦的合作中，实现这一重要里程碑。此次商务重组，使得合资公司成为了国内行业领军企业，不仅拥有了强大的制剂、最终产品组合以及一支成熟的销售队伍，同时，获得了全球领先的作物保护公司的商业指导和方向引



领。双方的合作还将有助于辉丰生物农业创新产品和方案的全球市场拓展。我们期待着在未来加深和扩大与安道麦的合作。”

本次交易仍取决于股权评估报告的最终确定、辉丰恢复大部分制剂生产以及签署扩展交易的最终协议，此外还需获得所有必不可少的公司以及监管机构的审核批准。

安道麦与辉丰将继续向达成扩展交易迈进，即安道麦拟收购辉丰位于江苏省大丰市主厂区的农化业务。

安道麦相信“扩展交易”将大幅推动自身在中国乃至全球的业务发展，加强关键原药的后向整合配套和竞争优势，凭借安道麦遍布全球的市场触角进一步驱动强劲增长。

##

关于安道麦

安道麦股份有限公司（深证000553）是全球作物保护行业的领军企业之一。公司以“创简农业”为宗旨，给农民提供高效的产品和服务，简便农民的耕作和生活，帮助农民发展。安道麦是拥有最丰富且最多元差异化优质产品线的公司之一，凭借超过 7000 名员工的优秀团队与全球 100 多个国家的农民深入接触，为农民提供除草、杀虫和杀菌的解决方案，帮助农民提高产量。如需了解更多信息，请访问我们的网站 www.adama.com，或通过 Twitter® 账户 [@AdamaAgri](https://twitter.com/AdamaAgri) 关注公司动态。

关于辉丰

江苏辉丰生物农业股份有限公司（深证 002496）在中国主营农化产品的研发、生产和销售，同时经营石化产品的储存和运输。辉丰生产的重要原药产品尤以咪鲜胺、氟环唑、抗倒酯、溴苯腈、二甲四氯及 2,4-D 为代表，还包括新建成生产设施且即将开车的草铵膦。公司 2018 年收入总计 25.19 亿元人民币（约 3.7 亿美元）。2018 年，农化产品（包括原药、中间体及制剂）的销售额为 19.46 亿元人民币（接近 3 亿美元）。辉丰成立于 1989 年，总部位于中国江苏省大丰市。

关于迪拜

上海迪拜植保有限公司是辉丰的全资子公司，总部在上海。迪拜成立于 2001 年，在中国市场主营植保产品的销售与经销。

联系人：

王竺君

中国投资者关系经理

邮箱：irchina@adama.com