



## 安道麦四季度销售额增长 17%，净利润增长 79%

### 四季度表现强劲创纪录，公司以最佳年度销售额和 EBITDA 收官全年

- **第四季度销售额同比增长 17.3%，达到 9.63 亿美元，创历史记录，以固定汇率计算增幅达 22.8%**
  - 业务强劲增长（巴西业绩尤为突出），以及销售价格上调，推动四季度销售额的增长，但这一增长一定程度上被多国货币对美元疲软所抵消；
  - **全年销售额同比增长 3.58 亿美元，增幅实现 10.2%，年度销售额创历史新高，达到 38.81 亿美元**（以固定汇率计算增幅为 12.4%），产品线日益差异化带动销售量增长 8.1%，价格上调也贡献了更多销售额；
  - 多数区域销售均实现历史最佳业绩，市场份额显著增加；
  - 中国区域内自有品牌制剂产品的销售额同比增长 40%。
- **第四季度毛利同比增长 17.6%，实现 3.12 亿美元，创历史新高**
  - 毛利率为 32.4%，与去年持平；
  - 产品组合日益差异化和销售价格上调带来的增长部分被采购成本上升和多国货币对美元疲软抵消；
  - **全年毛利同比增长 4.4%，达到 12.91 亿美元，创历史新高；** 毛利率为 33.3%；
  - 业务强劲增长以及价格上调的有利影响超出了采购成本增加和货币波动的不利影响；关键产品后向配套生产优势进一步增强。
- **对营运成本严格有效的管理改善了成本/销售比，进而提升营业利润**
- **第四季度息税折旧及摊销前利润（以下简称“EBITDA”）同比增长 34.5%，创历史新高，达 1.34 亿美元，超出去年同期实现的 1 亿美元**
  - EBITDA 利润率为 13.9%，比去年上升 1.7 个百分点；
  - **全年 EBITDA 达 6.53 亿美元（EBITDA 利润率为 16.8%），超越去年再攀历史新高。**
- **第四季度税前利润同比增长 279.4%，实现 4700 万美元**
  - 全年税前利润高于去年。
- **第四季度净利润同比增长 79%，实现 4600 万美元，创历史新高**
  - 全年净利润为 2.49 亿美元（净利率为 6.4%），去年同期为 2.8 亿美元（净利率为 8.0%）；
  - 2017 年税项费用低于常规水平，主要原因是公司预期使用可抵扣亏损，确认了递延所得税资产，产生税项收益。
- **现金流持续有力，既支持了强劲增长势头，也消化了增加的采购成本**
  - 全年创造营运现金流 3.05 亿美元；
  - 创造自由现金流 7900 万美元。
- **资产负债表净负债金额为 4.57 亿美元**
  - 净负债 / EBITDA 比率为 0.7，与去年实现的最低倍数持平。



中国北京及以色列特拉维夫，2019年3月20日 – 全球领先的作物保护公司安道麦股份有限公司（以下简称“公司”，深证 000553）于今日发布了2018年第四季度和全年财务业绩。

调整后，百万美元	2018 四季度	2017 四季度	同比 变动	2018 全年	2017 全年	同比 变动	2018全年(剔 除17年欧洲 套期影响)
销售额	963	821	17.3%	3,881	3,523	10.2%	3,920
毛利	312	265	17.6%	1,291	1,237	4.4%	1,331
毛利率	32.4%	32.3%		33.3%	35.1%		33.9%
息税前利润 (EBIT)	81	45	79.6%	441	436	1.1%	481
EBIT利润率	8.4%	5.5%		11.4%	12.4%		12.3%
税前利润	47	12	279.4%	310	308	0.6%	350
税前利润率	4.9%	1.5%		8.0%	8.7%		8.9%
净利润	46	26	78.6%	249	280	-11.2%	289
净利率	4.7%	3.1%		6.4%	8.0%		7.4%
EBITDA	134	100	34.5%	653	646	1.1%	693
EBITDA利润率	13.9%	12.2%		16.8%	18.3%		17.7%
每股收益 – 美元	0.0186	0.0109		0.1017	0.1196		
– 人民币	0.1290	0.0720		0.6657	0.8153		

本新闻稿中包含的各项利润表数据均为调整后的合并数据。有关调整后利润表数据与财务报表数据之间差异的详细说明和分析，请参见本新闻稿附件《调整后利润表与财务报表中的利润表数据差异分析》。

按固定汇率计算，第四季度收入同比增长22.8%，全年收入同比增长12.4%。

基本每股收益与稀释每股收益金额相同。用于计算2017年第四季度每股收益的股份数量为23.419亿股。用于计算2018年第四季度每股收益的股份数量为24.466亿股，包含了2017年12月非公开发行股份募集资金发行的股份。

对于公司业绩，安道麦董事长杨兴强表示：“公司业绩表现强劲，完成近39亿美元的销售额和6.53亿美元的EBITDA，再创历史新高，这继续证明了我们克服市场挑战、在全球范围内扩大市场份额的能力。丰富的差异化产品线和对全球市场的覆盖使安道麦能够继续保持旺盛的增长势头。”

安道麦总裁兼首席执行官Chen Lichtenstein进一步补充：“尽管农产品价格持续低迷，重点区域天气条件不利，但我们创造了迄今为止最好的第四季度业绩，使全年销售额实现两位数的增长。我们将通过投资新型差异化产品线、执行既定增长战略来继续巩固公司的核心业务。”

## 公司业绩与市场环境

市场需求增长、库存水平趋于正常、以及中国采购成本上升，促使全球作物保护市场在2018年有所增长。然而增长势头受恶劣天气条件拖累（主要为欧洲），加之中美贸易局势紧张引发不确定性，对农产品价格形成压力，连续第四年影响了农民收益。

某些地区作物保护产品的渠道内库存与2017年相比减少，支撑市场活动恢复正常水平。

第四季度多国货币与去年同期相比对美元走软（特别是巴西和印度），对销售额和利润产生影响，然而不利影响终究不敌销量增加和价格上调形成的有利局面。

正如先前披露，2017年欧洲套期保值的负面影响在2018年上半年基本结束，对18年下半年的影响可以忽略不计。但是全年影响始终存在，对销售额和利润产生近4000万美元的负面影响。



公司继续保持对生产成本的严格有效管理来缓解部分原材料和原药短缺造成的影响，短缺的主要原因是中国加强了环保督查。供应紧张进一步推动定价总体走高。

尽管市场环境不均衡，公司第四季度和全年销售额均创历史新高，大大超过了2017年第四季度创下的销售额历史记录和调整后的利润指标。形成如此业绩的综合因素包括业务强有力增长，价格上调，以及将差异化新产品推向市场，从而支撑公司在全球市场提升渗透率，持续显著扩大市场份额。

公司继续挖掘与中国化工集团旗下其他企业的合作机遇，也将放眼整个中国市场探寻与其他各种企业的合作潜力，以便充分利用自身的市场优势。

## 主要财务数据

按美元计算，第四季度**销售收入**同比增长 17.3%，达 9.63 亿美元，创历史新高；全年销售额同比增长 10.2%，达 38.81 亿美元，再创纪录。按固定汇率计算，第四季度销售额同比增长 22.8%，全年销售额同比增长 12.4%。

业绩强劲增长的推动力来源于日益差异化的产品线保障了公司业务稳健壮大，第四季度销售量同比增长 15.8%，全年同比增长 8.1%。第四季度，公司在以巴西为代表的拉美市场、北美、欧洲以及亚太市场表现尤为突出，但印度的销售受到严重旱情影响。公司在中国国内继续重点推动通过本地经销网络销售自有品牌的制剂产品，促进通过公司全球商务网络的产品出口和经销，减少通过中间商销售原药。

在业务强劲增长的同时，市场需求上升也促成了定价环境整体走强，从而弥补了货币疲软的不利影响，也使供应紧张和采购成本增加的部分影响得以传导至下游。

与去年同期相比，第四季度**毛利**增长 17.6%，达到 3.12 亿美元（毛利率 32.4%），全年涨幅为 4.4%，达到 12.91 亿美元（毛利率 33.3%）。

第四季度和全年毛利同比增长得益于业务增长强劲，产品组合优化，以及价格提升。这些因素共同作用，不但完全抵消了原材料和原药成本增加、供应短缺、货币疲软（特别是巴西雷亚尔和印度卢比）、以及欧洲受严重旱情影响三季度错失高毛利产品销售的不利影响，还有富余支撑毛利增长。

**营业费用：**公司继续严格有效地管控运营成本，在有力支持销售显著增长的同时，将第四季度营业费用控制在 2.31 亿美元（占销售额的 24.0%），全年为 8.5 亿美元（占销售额的 21.9%）。去年同期营业费用分别为 2.2 亿美元（占销售额的 26.8%）和 8 亿美元（占销售额的 22.7%）。

销售及营销费用第四季度为 1.63 亿美元（占销售额的 16.9%），与去年同期的 1.63 亿美元（占销售额的 19.9%）持平。全年销售及营销费用为 6.26 亿美元（占销售额的 16.1%），去年同期为 5.95 亿美元（占销售额的 16.9%）。全年费用温和增长主要源于增长型市场内销售、营销和产品开发团队的壮大以及与销售量增长挂钩的其他可变费用增加。

第四季度管理费用为 3600 万美元（占销售额的 3.7%），去年同期为 3200 万美元（占销售额的 3.9%）。全年管理费用为 1.35 亿美元（占销售额的 3.5%），去年同期为 1.33 亿美元（占销售额的 3.8%）。

第四季度研发费用为 1600 万美元（占销售额的 1.6%），去年同期为 1400 万美元（占销售额的 1.8%）。全年研发费用为 6600 万美元（占销售额的 1.7%），去年同期为 5300 万美元（占销售额的 1.5%），研发费用同比增加的主要原因是战略性研发项目支出增加。

除上述因素外，多国货币对美元疲软对第四季度以及全年的营业费用产生了一定有利影响。

第四季度**息税前利润**为 8100 万美元，比去年同期增长了 79.6%，增幅显著，亦使全年息税前利润超越了去年的记录，达到 4.41 亿美元，再攀新高。



第四季度 **EBITDA** 为 1.34 亿美元，与去年同期相比强劲增长 34.5%，使全年 EBITDA 达到 6.53 亿美元的历史最高水平，超过去年创下的记录。

**财务费用及投资收益。**第四季度财务费用及投资收益净额为 3400 万美元，去年同期为 3300 万美元。财务费用及投资收益净额同比温和增长主要是因为采用新的会计准则。新准则将除销利息收入归为销售收入。如果不考虑会计准则变更的影响，第四季度财务费用同比减少，主要原因是债务水平降低促使利息成本下降，以及当期以色列谢克尔对美元下跌使得以谢克尔计价的债券成本减少，而与资产负债表敞口相关的套期费用增加一定程度上抵消了上述因素。

全年财务费用及投资收益净额总计为 1.31 亿美元，去年为 1.28 亿美元。全年同比温和增长的原因是采用新的会计准则。如果不考虑会计准则变化的影响，全年财务费用同比下降，主要原因是债务水平降低促使利息成本下降，以及资产负债表敞口产生的外汇收入；而报告期内以色列消费物价指数上浮导致与其挂钩的债券成本增加，一定程度上抵消了上述因素。

**税前利润**第四季度为 4700 万美元，几乎是去年同期的四倍；全年税前利润达到 3.1 亿美元，超越去年创下的历史纪录。

**税项费用**第四季度净额为 200 万美元。去年同期体现为 1300 万美元税项收益，这是由于 2017 年公司预计未来期间将使用可抵扣亏损和其它暂时性差异，因此于第四季度确认了相关递延所得税资产，以及去年同期应纳税所得额较低。

税项费用全年净额为 6100 万美元，去年同期为 2800 万美元。税费增长主要是因为全球各个市场应纳税所得额同比增加（特别是巴西），以及巴西雷亚尔兑美元走弱，导致非现金税项资产净额贬值。2017 年税项费用相对较低的原因如上文所述，即公司预计未来期间将使用可抵扣亏损，因此在第四季度确认了相关递延所得税资产。

第四季度**净利润**达 4600 万美元，创历史新高，对比去年同期的 2600 万美元上涨 79%。全年净利润为 2.49 亿美元，低于去年创下的 2.8 亿美元历史纪录（原因之一是 2017 年税项费用低于常规水平）。

**营运资金**截止 2018 年 12 月 31 日与去年同期相比增加了 2.58 亿美元，支撑全年销售额显著增长 3.58 亿美元。

虽然由于为销售季节提前储备产品，库存水平升高，但供应链严格有效的管理使库存天数在消化吸收上涨的采购成本之后仍然保持了历史最佳纪录。

由于第四季度与全年销售额显著增加，应收账款与去年同期相比也相应增加。由于公司对信用账期的一贯严格控制，应收账款天数接近同时期历史最佳水平。应收账款的一部分增幅被应付账款增加所抵销。

**现金流：**尽管销售增长强劲需要更多营运资金的支撑，公司仍然在第四季度实现了 7900 万美元的坚挺营业现金流；去年同期营业现金流为 2.17 美元，但同期公司的增长速度更为温和。2018 年全年营业现金流为 3.01 亿美元，去年同期为 5.86 亿美元。

第四季度用于投资活动的现金净值为 5700 万美元，全年为 1.42 亿美元；去年同期分别 6700 万美元及 1.92 亿美元。

新增资产包括针对产品登记、其他无形资产及固定资产的投资，其中包括 2018 年第一季度在欧洲市场自先正达转让的一系列产品。处置资产收到的现金包括第一季度在欧洲剥离部分产品所收到的现金（与欧盟委员会批准中国化工集团收购先正达事宜相关）；2017 年处置资产收到的现金包括当年第





二季度在美国剥离部分产品（与美国联邦贸易委员会批准中国化工集团收购先正达事宜相关）以及出售非核心业务资产所获得的一次性现金。2018 年第四季度固定资产投资（扣除政府投资补贴后的净额）为 3200 万美元，全年为 1.09 亿美元；去年同期分别为 3800 万美元和 1.15 亿美元。

第四季度消耗自由现金流 1400 万美元，去年同期创造自由现金流 1.15 亿美元；但在支撑强劲增长和成本整体走高的情况下，公司全年仍然持续创造自由现金流 7900 万美元，去年同期为 3.1 亿美元。

**财务杠杆：**第四季度末资产负债表净负债为 4.57 亿美元，截至 2017 年 12 月 31 日净负债为 4.42 亿美元，因此公司的净负债/EBITDA 比率保持在 0.7 倍，与一年前持平。

## 业务发展情况

### 市场营销与产品战略

为了支持在重点市场实施“走向市场”战略，促进与农民更直接的联系，安道麦与美国领先的学术机构共同筹划了量身定制的发展项目，围绕进入每个市场的系统方法和具体路径为公司的市场和销售团队提供培训。

安道麦根据农民的反馈设计了 5 升的新包装，以便解决客户的痛点问题。改进后的新产品包装系列将于 2019 年推向全球市场。

### 运营

为了继续提高供应可靠性，积累长期成本竞争优势，公司着重加强生产平台建设，将战略性委托加工合作伙伴纳入供应网络，并相应聘用重点人才提供支撑。

### 创新、研发与登记

继公司运用先进设备的南京研发中心于前段时间投运之后，2019 年 1 月，安道麦在以色列 Neot Hovav 工业园的全球研发中心揭幕。这两个研发中心将共同致力于应用先进技术开发创新产品，同时改善现有生产工艺，以保障公司持续竞争优势。

2018 年公司共获得了 245 个新产品登记，其中包括面向全球发布的 27 个新产品。这些新产品的突出代表包括 CRONNOS TOV®和 POSTSCRIPT™，前者是在巴西上市的用于防治大豆锈病的新型解决方案；后者是一款在美国上市的除草剂，用于 FULLPAGE™ 水稻品种防控水稻杂草和禾本科杂草。公司在印度、中国、南非、巴西、以及拉美其他一些国家获得专利杀线虫剂 NIMITZ®的登记，并且在美国和亚太地区将该产品的登记扩展至更多作物。其他值得注意的产品登记包括：爱捷®（一款可用于多种阔叶作物的选择性内吸除草剂，广谱杀灭多种禾本科杂草）在中国和若干欧洲市场获得登记，以及 BREVIS®（一款差异化的花后疏果剂，用于优化苹果果实数量和大小）在澳大利亚获得登记。

### 数字农业技术

2018 年公司缔结了若干个数字农业技术合作伙伴关系，在重点市场启动了 30 多个相关项目：

- **智利：** TrapView®凭借革命性的技术和充分整合的系统，为种植者、农艺师以及研究者提供监控害虫种群变化的简便解决方案。
- **泰国：** 安道麦与 SupPlant™ 合作，引入创新系统来协助农民决策，提升他们的生产效率。
- **阿根廷：** Tierra Digital®是由安道麦开发的一款手机应用，为农民提供海量作物信息，包括作物健康受何种威胁，又有哪些保护解决方案等等。
- **巴西：** 安道麦通过合作开发了 ADAMA Air®来有效减少药物漂移，提升飞防应用质量。



- 安道麦在巴西还开发了一套用于优化甘蔗田运营的智能系统，可凭借 ADAMA Sagres™ 平台来简化决策流程，提升业务效率和盈利能力。

## 公司发展

公司继续保持历史传统，有选择地开展并购并对并购标的业务进行整合。

**Bonide:** 2019 年 1 月，安道麦收购 Bonide Products Inc.（一家提供消费者家居和园艺除虫解决方案的美国公司）。本次交易使安道麦能够利用自身的先进技术、差异化除虫产品组合以及草皮解决方案直接为消费者送去实惠。

**安邦:** 2019 年 3 月 19 日，公司就收购江苏安邦电化有限公司（以下简称“安邦”）签署协议。安邦 2018 年销售额约为 2.3 亿美元，位于江苏省淮安市，是一家具备后向整合优势的生产商，所生产的原药在全球作物保护市场具有重要地位，包括乙烯利、吡蚜酮和噻嗪酮等；此外，安邦配有中间体生产能力（如氯碱），拥有先进的离子膜生产技术。

近年来，安道麦受益于安邦扎实的生产实力，以安邦生产的原药为基础开发出各种产品和差异化混剂，提升安道麦的产品组合。公司也借此在美国、印度和澳大利亚等主要市场建立领先地位。在国内市场，安邦所拥有的产品登记扩充了安道麦的产品线，也壮大了国内的销售力量。

安邦正在成为安道麦全球业务的重要组成部分，为公司在国内的运营实力增添了重要的合成和制剂生产能力。安邦先进的原药合成工厂与安道麦新建的全球制剂中心比邻而居，有助于更有效地利用与交流专业知识。安道麦运用先进设备的南京研发中心也已为安邦重点工艺的改进发挥着作用。

本次交易正处于交割阶段，收购价格约为 6200 万美元（人民币 4.15 亿元），未来可能追加支付约 6,000 万美元，是否支付取决于未来安邦生产设施部分搬迁后相关惠益的落实情况。

**辉丰:** 2019 年 1 月 10 日，公司与位于江苏省大丰市的化学生产商江苏辉丰生物农业股份有限公司（以下简称“辉丰”）就潜在收购其大部分作物保护业务订立谅解备忘录。凭借本次潜在收购，安道麦将获得重点原药的后向整合和竞争优势，公司有意通过国内及全球市场发挥相关优势，从而实现显著增长。

## 业务合作

安道麦一直与先正达和国内其他与农业相关的重点企业共同寻找加深合作的机遇。为此，有关公司都在探索各种举措，例如尝试在某些具体区域内促成特定产品共享渠道，或抓住机会实现运营设施的高效利用，合作形式不一而足。

## 公司更名

2018 年 12 月，公司名称变更为“安道麦股份有限公司”，标志着安道麦农业解决方案有限公司（Adama Agricultural Solutions Ltd.）与时称沙隆达股份有限公司的合并交易进程抵达最后一座里程碑。公司 A 股及 B 股简称变更为“安道麦 A”及“安道麦 B”，证券代码保持不变，仍为 000553 和 200553。

## 荆州基地老厂区

2019 年 1 月底临近春节之际，由于发现废水中化合物含量超过标准值，公司主动暂停荆州基地老厂区的生产（老厂区正处于搬迁至先进的新厂区的过程之中）。随后当地政府指示公司不得在整改完成前恢复生产。当前公司着力开展各项整改工作以便尽快满足排放标准，恢复老厂区的生产运营。



近年来，公司已投入 1.25 亿美元用于荆州老厂区搬迁，在新厂区内建设安装了更为先进的生产和环保设施，包括投资 1,600 万美元用于建设先进的废水处理设施，该套设施即将投入使用。

根据正在执行的整改计划，公司已经开始调试新厂区的全新废水处理设施，该设施也将服务于老厂区，预计老厂区将于三月底逐步恢复运营。

虽然老厂区为集团生产的产品数量有限，而且安道麦在中国其他地区以及全球也都拥有坚实的生产和采购实力，但公司预计此次停产仍将对公司业绩（主要为 2019 年第一季度和第二季度）产生负面影响，预计对第一季度业绩的影响可能为小几千万美元。

## 区域销售业绩

	2018年 四季度 百万美元	2017年 四季度 百万美元	同比变动 美元	同比变动 固定汇率	2018年 全年 百万美元	2017年 全年 百万美元	同比变动 美元	同比变动 固定汇率
欧洲	188	154	+22.4%	+24.1%	1,058	1046	+1.1%	-0.7%
北美	204	159	+28.3%	+28.4%	735	646	+13.8%	+13.4%
拉美	347	254	+36.5%	+48.9%	935	751	+24.5%	+36.6%
亚太	124	141	-12.2%	-9.6%	610	584	+4.5%	+2.8%
其中：中国	43	68	-36.3%	-33.6%	275	255	+7.5%	+4.5%
印度、中东及非洲	100	113	-11.4%	-4.9%	543	496	+9.3%	+13.3%
<b>总计</b>	<b>963</b>	<b>821</b>	<b>+17.3%</b>	<b>+22.8%</b>	<b>3,881</b>	<b>3,523</b>	<b>+10.2%</b>	<b>+12.4%</b>

**欧洲：** 2018 年全年业绩与 2017 年持平，考虑到年内遭遇的多项挑战——严重干旱、2017 年套期损失、供应短缺，以及与中国化工收购先正达相关的产品剥离与剥离造成产品线发生巨大变化——欧洲地区业绩持平堪称表现不俗。

以固定汇率计算，第四季度销售额同比增长 24.1%，全年销售额与去年持平。

四季度实现显著增长的动力是业务大幅提升 23.8%，以及价格缓和上调，综合起来超过了汇率波动带来的不利影响。

尽管全年大部分时间天气条件不利，得益于第四季度的强劲业绩，欧洲区以小幅增长收官全年。由于欧洲市场整体下滑，安道麦在欧洲的市场份额继续提升。

继早前经历罕见旱情之后，北欧在第四季度强劲增长。从十月上旬开始的晚播和有利降雨促使耕种期延续，延长了除草剂施用时间，主要用于小麦、谷物以及油菜的除草剂销售得以复苏。

安道麦在乌克兰市场表现尤为强劲，推出了一系列新产品，包括：KARNEOL®（一款独特的果园杀菌剂，既可高效杀菌，又可为作物补充钾营养元素）、CALMA®（一款用于谷物的差异化速效植物生长调节剂）、以及 TRIMBITA®（一款三元复配种衣剂，可针对谷物害虫和疾病实现综合管理）。此外，公司在德国和捷克也实现了有力增长；在俄罗斯，甜菜综合解决方案表现突出。

在南欧，尽管天气条件持续不利，第四季度销售额仍同比增长。由于夏季旱情一直持续到 11 月初，导致除草剂用药延迟；此外，由于油菜种植面积减少，除草需求相应下降；而小麦延迟萌发，也导致对杀虫剂的需求减少。



安道麦在欧洲西南部市场表现良好，西班牙和意大利尤为突出；此外，法国市场下一季节的需求已然显现。

第四季度公司在法国、西班牙、葡萄牙、希腊和意大利取得了多个产品登记，所有产品计划于2019年推向市场。

以美元计算，欧洲第四季度销售额比去年同期增长了22.4%，全年同比增长了1.1%。

**北美：**由于业务增长显著以及价格上涨，按固定汇率计算，第四季度销售额同比增长28.4%，第四季度的出色业绩也使全年增幅按固定汇率计算达到了13.4%。

第四季度公司业务强劲增长的主要动力是经销商和零售客户对安道麦日益差异化的产品组合保有强劲需求。美国市场因全行业面临供应紧张问题，整体定价环境走高，补偿了采购成本上涨的影响。

消费者和专业解决方案业务实现了两位数增长，专业除虫及工业化植被管理业务继续保持强劲增长势头。

以美元计算，北美地区第四季度销售额较去年同期增长28.3%，全年同比增长13.8%。

**拉美：**按固定汇率计算，第四季度销售额较去年同期增长48.9%，全年同比增长36.6%。

第四季度的稳健增长得益于巴西市场表现强劲，以及南美地区其他大多数市场均实现增长。

安道麦继续在该地区开发差异化产品组合。在巴西，防治大豆锈病的新型三元复配杀菌剂CRONNOS TOV®在上半一经推出就取得优于预期的市场表现，引领公司的差异化产品组合取得优异业绩；其他表现出色的重点产品包括：GALIL®（一款独特的复配杀虫剂）和EXPERTGROW®系列生物刺激素。

尽管大量降雨延迟了大豆和玉米种植季，安道麦第四季度在阿根廷仍然实现了强有力的复苏。公司成功推出了三元复配杀虫剂BOOMER®，可在虫情爆发时提供有效防治。第四季度公司在哥伦比亚和墨西哥也表现优异。

公司创新型杀线虫剂Nimitz®在智利上市，并且在拉美地区的其他国家陆续取得登记；同时CRONNOS TOV®在巴拉圭上市，并在玻利维亚取得了登记。此外，公司也收获了若干新产品登记，包括：用于蔬菜的杀虫混剂KADABRA®在厄瓜多尔和哥伦比亚获得登记；差异化杀虫混剂TRIVOR®在哥伦比亚取得登记，该产品可快速长效地控制柑橘上的刺吸式害虫。

由于本地货币对美元走弱，以美元计算，拉美地区第四季度销售额较去年同期增长36.5%，全年同比增长24.5%。

**亚太：**第四季度销售额按固定汇率计算较去年同期下降9.6%，亚太区总体表现强劲，但未能超过减少向国内外中间商低毛利销售原药、增加通过公司全球网络直销带来的转型影响。全年销售额以固定汇率计算同比增长2.8%。

由于市场对公司差异化的自有品牌制剂产品需求强劲，安道麦继续优先通过自有经销渠道销售这类产品，将销售重心从向中间商销售未复配的原药快速转移，从而受益于完整的产品定位以及端对端的利润。这一调整降低了中国国内的总销售额；但另一方面，公司在国内自有品牌的制剂销售额保持了强劲增长，全年同比增长40%。在亚太市场的其他地区，安道麦在第四季度实现了强劲增长，这主要得益于业务稳健增长，新型差异化产品上市，以及价格上调。澳大利亚和印度尼西亚遭遇严重干旱，越南洪水泛滥，但泰国、韩国和日本业务表现强劲，因此这一地区整体实现了增长。安道麦在亚太地区的市场份额继续扩大。

第四季度公司在亚太区域取得了一系列差异化新产品的登记证，包括：FLAGSHIP®（一款新型高浓度除草剂，用于木本杂草防治）、PLATINUM®（一款新型高浓度除草剂，用于防治禾本科杂草）、以及WASP FORCE®（面向消费者与专业用药市场，用于户外马蜂防治）在澳大利亚取得登记证；





NIMITZ®（公司的专利杀线虫剂）在越南获得了应用于黑胡椒的登记；GALIL®（一款差异化复配杀虫剂）在越南取得了应用于水稻的登记。

以美元计算，第四季度销售额较去年同期下滑 12.2%，但全年销售同比增长 4.5%。

**印度、中东及非洲：**第四季度销售额按固定汇率计算较去年同期下降了 4.9%，印度和南非出现了极度干旱天气，对销售产生了负面影响。

尽管第四季度表现下滑，公司在这一区域的全年销售实现了强劲的两位数增长，按固定汇率计算，全年销售额同比增长 13.3%。显著增长的动力是业务持续增长，价格得到上调，市场对公司差异化产品组合的需求强劲以及 2018 年前九个月普遍有利的天气条件。公司在该地区的大多数市场均强劲增长，尤以印度、土耳其、以色列和西非最为突出。

第四季度公司在印度登记了 NIMITZ®，拟于 2019 年上市。公司于 2018 年已在印度推出了多个新产品，包括：BARAZIDE®（用于防控各类鳞翅目害虫的组合式解决方案）、SHAMIR®（新型二元复配杀菌剂）以及 NIMROD®（一款针对白粉病的内吸性杀菌剂，同时具有保护和治疗作用）。

由于本地货币对美元走软（特别是印度卢比和土耳其里拉），按美元计算，第四季度销售额较去年同期下降 11.4%，而全年销售额同比增长 9.3%。

## 各业务板块销售收入

### 第四季度销售额

	2018 年四季度 百万美元	占比	2017 年四季度 百万美元	占比
作物保护	900	93.5%	748	91.1%
中间体和原药	63	6.5%	73	8.9%
<b>总计</b>	<b>963</b>	<b>100%</b>	<b>821</b>	<b>100%</b>

### 全年销售额

	2018 年全年 百万美元	占比	2017 年全年 百万美元	占比
作物保护	3,617	93.2%	3,259	92.5%
中间体和原药	264	6.8%	264	7.5%
<b>总计</b>	<b>3,881</b>	<b>100%</b>	<b>3,523</b>	<b>100%</b>

## 更多信息

公司所有文件，以及当期主要财务数据的幻灯片均登载于公司网站：[www.adama.com](http://www.adama.com)。



##

## 关于安道麦

安道麦股份有限公司是全球作物保护行业的领军企业之一。公司以“创简农业”为宗旨，给农民提供高效的产品和服务，简便农民的耕作和生活，帮助农民发展。安道麦是拥有最丰富且最多元差异化优质产品线的公司之一，凭借其 6,600 人的优秀团队与全球 100 多个国家的农民深入接触，为农民提供除草、杀虫和杀菌的解决方案，帮助农民提高产量。更多信息，请访问我们的网站 [www.adama.com](http://www.adama.com)，或通过 Twitter® 账户 [@AdamaAgri](https://twitter.com/AdamaAgri) 关注公司动态。

## 联系人：

Ben Cohen  
全球投资者关系经理  
邮箱：[ir@adama.com](mailto:ir@adama.com)

王竺君  
中国投资者关系经理  
邮箱：[irchina@adama.com](mailto:irchina@adama.com)



## 调节后合并财务报表

下列调节后的合并财务报表及附注的编制说明参见附注 1。尽管报表以中华人民共和国公认会计准则为基础编制，但并未完全涵盖中华人民共和国公认会计准则或《国际财务报告标准》针对完整财务报表要求的全部信息，研阅时应结合安道麦股份有限公司和安道麦农业解决方案有限公司分别提交给深圳证券交易所和特拉维夫证券交易所的合并财务报表。

### 调节后的四季度合并利润表

调整后	2018 年四季度 百万美元	2017 年四季度 百万美元	2018 年四季度 百万人民币	2017 年四季度 百万人民币
<b>收入</b>	<b>963</b>	<b>821</b>	<b>6,660</b>	<b>5,425</b>
营业成本	647	553	4,476	3,657
税金及附加	4	2	27	13
<b>毛利润</b>	<b>312</b>	<b>265</b>	<b>2,157</b>	<b>1,755</b>
占收入%	32.4%	32.3%	32.4%	32.3%
营业费用	231	220	1,596	1,456
<b>息税前利润</b>	<b>81</b>	<b>45</b>	<b>561</b>	<b>299</b>
占收入%	8.4%	5.5%	8.4%	5.5%
财务费用与投资收益	34	33	233	216
<b>税前利润</b>	<b>47</b>	<b>12</b>	<b>328</b>	<b>83</b>
所得税	2	-13	13	-86
<b>净利润</b>	<b>46</b>	<b>26</b>	<b>316</b>	<b>169</b>
占收入%	4.7%	3.1%	4.7%	3.1%
<b>EBITDA</b>	<b>134</b>	<b>100</b>	<b>928</b>	<b>656</b>
占收入%	13.9%	12.2%	13.9%	12.2%
<b>每股收益</b> – 基本每股收益	<i>0.0186</i>	<i>0.0109</i>	<i>0.1290</i>	<i>0.0720</i>
– 稀释每股收益	<i>0.0186</i>	<i>0.0109</i>	<i>0.1290</i>	<i>0.0720</i>

2017 年四季度用于计算每股收益的股份数额为 23.419 亿股，2018 年四季度用于计算每股收益的股份数额为 24.466 亿股，包含了 2017 年 12 月非公开发行股份募集资金的部分。

<sup>1</sup> 调整后的利润表数据和财务报表中利润表数据差异分析参见下文表格《调整后利润表和财务报表中利润表数据差异分析》。



## 调节后的全年合并利润表

调整后	2018年 全年 百万美元	2017年 全年 百万美元	2018年 全年 百万人民币	2017年 全年 百万人民币
<b>收入</b>	<b>3,881</b>	<b>3,523</b>	<b>25,615</b>	<b>23,820</b>
营业成本	2,577	2,277	17,018	15,393
税金及附加	12	9	81	62
<b>毛利润</b>	<b>1,291</b>	<b>1,237</b>	<b>8,516</b>	<b>8,364</b>
占收入%	33.3%	35.1%	33.2%	35.1%
营业费用	850	800	5,629	5,399
<b>息税前利润</b>	<b>441</b>	<b>436</b>	<b>2,887</b>	<b>2,965</b>
占收入%	11.4%	12.4%	11.3%	12.4%
财务费用与投资收益	131	128	862	862
<b>税前利润</b>	<b>310</b>	<b>308</b>	<b>2,025</b>	<b>2,103</b>
所得税	61	28	396	193
<b>净利润</b>	<b>249</b>	<b>280</b>	<b>1,629</b>	<b>1,909</b>
占收入%	6.4%	8.0%	6.4%	8.0%
<b>EBITDA</b>	<b>653</b>	<b>646</b>	<b>4,288</b>	<b>4,374</b>
占收入%	16.8%	18.3%	16.7%	18.3%
<b>每股收益</b> – 基本每股收益	<i>0.1017</i>	<i>0.1196</i>	<i>0.6657</i>	<i>0.8153</i>
– 稀释每股收益	<i>0.1017</i>	<i>0.1196</i>	<i>0.6657</i>	<i>0.8153</i>

<sup>2</sup> 调整后的利润表数据和财务报表中利润表数据差异分析参见下文表格《调整后利润表和财务报表中利润表数据差异分析》。





## 调节后的合并资产负债表

	2018年 12月31日 百万美元	2017年 12月31日 百万美元	2018年 12月31日 百万人民币	2017年 12月31日 百万人民币
<b>资产</b>				
<b>流动资产:</b>				
货币资金	908	1,204	6,233	7,869
应收款项	1,068	801	7,330	5,237
存货	1,347	1,146	9,247	7,488
持有待售资产	-	62	-	403
其他流动资产、应收账款与预付款项	274	357	1,879	2,333
<b>流动资产合计</b>	<b>3,597</b>	<b>3,570</b>	<b>24,689</b>	<b>23,330</b>
<b>非流动资产:</b>				
固定资产, 净额	1,029	1,063	7,063	6,945
无形资产, 净额	1,423	1,213	9,763	7,927
递延所得税资产	107	136	733	891
其他非流动资产	82	80	564	521
<b>非流动资产合计</b>	<b>2,641</b>	<b>2,492</b>	<b>18,123</b>	<b>16,284</b>
<b>资产总计</b>	<b>6,238</b>	<b>6,063</b>	<b>42,813</b>	<b>39,614</b>
<b>负债</b>				
<b>流动负债:</b>				
短期借款	127	418	875	2,729
应付款项	731	646	5,019	4,218
其他流动负债	793	665	5,446	4,348
<b>流动负债合计</b>	<b>1,652</b>	<b>1,729</b>	<b>11,339</b>	<b>11,295</b>
<b>非流动负债:</b>				
长期借款	34	79	236	514
债券	1,115	1,190	7,649	7,777
递延所得税负债	57	34	392	225
员工薪酬	85	93	580	611
其他非流动负债	49	63	336	413
<b>非流动负债合计</b>	<b>1,339</b>	<b>1,460</b>	<b>9,193</b>	<b>9,540</b>
<b>负债总计</b>	<b>2,992</b>	<b>3,189</b>	<b>20,533</b>	<b>20,836</b>
<b>权益</b>				
权益合计	3,246	2,874	22,280	18,778
<b>权益合计</b>	<b>3,246</b>	<b>2,874</b>	<b>22,280</b>	<b>18,778</b>
<b>负债及权益总计</b>	<b>6,238</b>	<b>6,063</b>	<b>42,813</b>	<b>39,614</b>



## 调节后的四季度合并现金流报表

	2018年 四季度 百万美元	2017年 四季度 百万美元	2018年 四季度 百万人民币	2017年 四季度 百万人民币
<b>经营活动产生的现金流量：</b>				
经营活动产生的现金流量：	79	217	548	1,437
<b>经营活动产生的现金流量小计</b>	<b>79</b>	<b>217</b>	<b>548</b>	<b>1,437</b>
<b>投资活动：</b>				
新增固定与无形资产	-59	-67	-410	-442
处置固定资产和无形资产收回的现金	1	-	8	2
其他投资活动	1	-	10	-
<b>用于投资活动的现金流量小计</b>	<b>-57</b>	<b>-67</b>	<b>-392</b>	<b>-440</b>
<b>筹资活动</b>				
取得借款收到的现金	16	307	111	2,031
偿还借款支付的现金	-29	-86	-198	-571
其他筹资活动	-37	175	-247	1,159
<b>筹资活动产生（使用）的现金流量小计</b>	<b>-49</b>	<b>396</b>	<b>-334</b>	<b>2,619</b>
<b>汇率变动对现金及现金等价物的影响</b>	<b>1</b>	<b>3</b>	<b>-13</b>	<b>-88</b>
<b>现金及现金等价物变化净值</b>	<b>-26</b>	<b>550</b>	<b>-191</b>	<b>3,528</b>
期初现金及现金等价物余额	926	653	6,371	4,337
<b>期末现金及现金等价物余额</b>	<b>900</b>	<b>1,204</b>	<b>6,180</b>	<b>7,864</b>
<b>自由现金流</b>	<b>-14</b>	<b>115</b>	<b>-99</b>	<b>763</b>



## 调节后的全年合并现金流报表

	2018 年全年 百万美元	2017 年全年 百万美元	2018 年全年 百万人民币	2017 年全年 百万人民币
<b>经营活动产生的现金流量：</b>				
经营活动产生的现金流量：	301	586	2,002	3,958
<b>经营活动产生的现金流量小计</b>	<b>301</b>	<b>586</b>	<b>2,002</b>	<b>3,958</b>
<b>投资活动：</b>				
新增固定与无形资产	-523	-223	-3,376	-1,503
处置固定资产和无形资产收回的现金	381	14	2,421	97
其他投资活动	-	17	-	118
<b>用于投资活动的现金流量小计</b>	<b>-142</b>	<b>-192</b>	<b>-954</b>	<b>-1,288</b>
<b>筹资活动</b>				
取得借款收到的现金	29	334	196	2,212
偿还借款支付的现金	-361	-185	-2,314	-1,247
其他筹资活动	-118	104	-773	671
<b>筹资活动产生（使用）的现金流量小计</b>	<b>-450</b>	<b>253</b>	<b>-2,892</b>	<b>1,636</b>
<b>汇率变动对现金及现金等价物的影响</b>	<b>-12</b>	<b>3</b>	<b>159</b>	<b>-276</b>
<b>现金及现金等价物变化净值</b>	<b>-303</b>	<b>651</b>	<b>-1,684</b>	<b>4,031</b>
期初现金及现金等价物余额	1,204	553	7,864	3,834
<b>期末现金及现金等价物余额</b>	<b>900</b>	<b>1,204</b>	<b>6,180</b>	<b>7,864</b>
<b>自由现金流</b>	<b>79</b>	<b>310</b>	<b>528</b>	<b>2,097</b>



## 调节后的合并财务报表附注

### 附注 1：编制基础

**呈报基础和会计政策：**截至 2018 年 12 月 31 日及 2017 年 12 月 31 日为止、调节后的全年合并财务报表合并了安道麦股份有限公司及其所有子公司（以下简称“公司”）的财务报表，其中包括安道麦农业解决方案有限公司（以下简称“Solutions”）及其子公司。

公司执行财政部颁布的《企业会计准则》及其应用指南、解释和财政部后续发布或修订的其他相关文件（以下统称“中国企业会计准则”）。

考虑到公司的股票在深圳证券交易所公开交易，同时以美元作为业务经营的主要计价货币，本新闻稿中调节后的合并财务报表均以人民币和美元作为计价货币。为本新闻稿之目的，在将人民币转化为美元时将使用惯常的简便折算方法，《利润表》与《现金流量表》使用季度平均汇率、《资产负债表》使用期末汇率作为转换汇率。

编制财务报表需要管理层进行估计和假设，会影响报告的资产和负债金额、财务报表日的或有资产和负债披露、以及报告的本报告期收入和支出金额。预估值可能与实际数据有所出入。

### 附注 2：调节后财务报表

为便于读者使用，本新闻稿中的财务报表做了如下调节：

调节后的合并利润表：

- “营业费用”包括销售和分销费用、管理费用、研发费用、减值损失、资产处置损益及营业外收入与支出；
- “财务费用及投资收益”包括财务费用净额、公允价值变动收益及投资收益（其中包括按权益法确认的投资收益）。

调节后的合并资产负债表：

- “其他流动资产、应收账款与预付款项”包括交易性金融资产、与衍生品相关的金融资产、预付款项、其他应收款和其他流动资产；
- “固定资产，净额”包括固定资产和在建工程；
- “无形资产，净额”包括无形资产和商誉；
- “其他非流动资产”包括其他股权投资、长期股权投资、长期应收款项、投资性房地产和其他非流动资产；
- “短期借款”包括短期借款及一年内到期的非流动负债；
- “其他流动负债”包括与衍生品相关的金融负债、应付职工薪酬、应交税费、应付利息、应付股利及其他应付款项、预收款项和其他流动负债；
- “其他非流动负债”包括长期应付款、预期负债、递延收益及其他非流动负债。





## 财务报表中调整后损益表与损益表之间的差异分析

第四季度 百万美元	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2018年四季度	2017年四季度	2018年四季度	2017年四季度	2018年四季度	2017年四季度
营业收入	963	821	-	-	963	821
毛利润	312	265	3	-9	309	275
营业费用	231	220	-52	-51	283	271
息税前利润	81	45	55	41	26	4
税前利润	47	12	61	41	-14	-29
净利润	46	26	66	34	-20	-8
EBITDA	134	100	4	27	130	72
每股收益	0.0186	0.0109	0.0269	0.0144	-0.0083	-0.0035

第四季度 百万人民币	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2018年四季度	2017年四季度	2018年四季度	2017年四季度	2018年四季度	2017年四季度
营业收入	6,660	5,425	-	-	6,660	5,425
毛利润	2,157	1,755	18	-61	2,139	1,815
营业费用	1,596	1,456	-363	-334	1,959	1,790
息税前利润	561	299	381	273	180	25
税前利润	328	83	422	273	-94	-191
净利润	316	169	455	222	-140	-54
EBITDA	928	656	27	181	901	475
每股收益	0.1290	0.0720	0.1862	0.0949	-0.0572	-0.0229

全年 百万美元	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2018年全年	2017年全年	2018年全年	2017年全年	2018年全年	2017年全年
营业收入	3,881	3,523	-	-	3,881	3,523
毛利润	1,291	1,237	11	2	1,280	1,235
营业费用	850	800	215	-63	636	864
息税前利润	441	436	-203	65	644	371
税前利润	310	308	-197	65	507	243
净利润	249	280	-129	54	378	226
EBITDA	653	646	-307	20	959	625
每股收益	0.1017	0.1196	-0.0527	0.0232	0.1543	0.0964

全年 百万人民币	调整后金额		调整金额		报表金额	
	2018年全年	2017年全年	2018年全年	2017年全年	2018年全年	2017年全年
营业收入	25,615	23,820	-	-	25,615	23,820
毛利润	8,516	8,364	77	10	8,440	8,354
营业费用	5,629	5,399	1,329	-424	4,300	5,824
息税前利润	2,887	2,965	-1,252	435	4,139	2,530
税前利润	2,025	2,103	-1,211	435	3,236	1,668
净利润	1,629	1,909	-774	363	2,402	1,546
EBITDA	4,288	4,374	-1,949	131	6,237	4,243
每股收益	0.6657	0.8153	-0.3163	0.1552	0.9820	0.6601



## 利润表调整内容

	2018年 四季度 百万美元	2017年 四季度 百万美元	2018年 四季度 百万人民币	2017年 四季度 百万人民币
<b>报表净利润</b>	<b>-20.3</b>	<b>-8.1</b>	<b>-140.0</b>	<b>-53.6</b>
2011年收购 Solutions 遗留的收购价格分摊，扣除税项后净额	9.5	9.5	65.7	62.8
对先正达转移资产的非现金摊销（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	10.6	-	73.0	-
与合并交易相关的一次性专业服务费用及员工奖金	-	3.7	-	24.7
在欧洲及美国出售登记证所获得的一次性资本利得，扣除税金后的净额（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	3.1	-	21.7	-
荆州老设施固定资产减值，扣除税金后的净额	28.3	9.1	195.6	58.6
税项评估完结产生的历史性税项费用	8.4	25.4	58.2	167.9
将欧洲有待剥离的登记证划归为“持有待售资产”产生的折旧费用进行重述（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	-	-3.5	-	-22.8
因预期中国化工收购先正达有关的资产剥离产生资本利得，有望使用可抵扣亏损，确认递延所得税资产	-	-28.7	-	-190.0
沙隆达退休及内退员工的一次性非现金应付福利计提	-	11.7	-	79.4
对2017年第四季度计提的长期激励在全年进行分摊所做的调整	-	6.3	-	41.9
授予少数股东看跌期权的重评估	6.0	-	41.3	-
<b>调整总额</b>	<b>65.9</b>	<b>33.6</b>	<b>455.5</b>	<b>222.5</b>
<b>调整后净利润</b>	<b>45.5</b>	<b>25.5</b>	<b>315.5</b>	<b>168.7</b>

	2018年全年 百万美元	2017年全年 百万美元	2018年全年 百万人民币	2017年全年 百万人民币
<b>报表净利润</b>	<b>377.6</b>	<b>225.8</b>	<b>2,402.5</b>	<b>1,545.9</b>
2011年收购 Solutions 遗留的收购价格分摊，扣除税项后净额	38.0	38.0	251.4	256.8
对先正达转移资产的非现金摊销（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	30.9	-	207.0	-
荆州老设施固定资产减值，扣除税金后的净额	28.3	9.1	195.6	58.6
与合并交易相关的一次性专业服务费用及员工奖金	1.5	9.5	9.4	63.2
在欧洲及美国出售登记证所获得的一次性资本利得，扣除税金后的净额（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	-241.7	-8.6	-1,535.0	-59.0
将欧洲有待剥离的登记证划归为“持有待售资产”产生的折旧费用进行重述（与2017年中国化工集团收购先正达事宜相关）	-2.6	-4.9	-16.5	-32.8
因预期中国化工收购先正达有关的资产剥离产生资本利得，有望使用可抵扣亏损，因而确认递延所得税资产	-	-28.7	-	-190.0
税项评估完结后产生的历史性税项费用	8.4	28.2	58.2	187.2
沙隆达退休及内退员工的一次性非现金应付福利计提	-	11.7	-	79.4
授予少数股东看跌期权的重评估	6.0	-	41.3	-
处置非核心业务资产	2.3	-	14.8	-
<b>调整总额</b>	<b>-128.9</b>	<b>54.3</b>	<b>-773.8</b>	<b>363.3</b>
<b>调整后净利润</b>	<b>248.7</b>	<b>280.1</b>	<b>1,628.7</b>	<b>1,909.3</b>



## 公司主要功能货币汇率表

	12月31日			四季度平均			全年平均		
	2018	2017	变动	2018	2017	变动	2018	2017	变动
欧元/美元	1.145	1.198	(4.4%)	1.141	1.178	(3.1%)	1.180	1.127	4.7%
美元/巴西雷亚尔	3.875	3.308	(17.1%)	3.810	3.248	(17.3%)	3.655	3.192	(14.5%)
美元/波兰兹罗提	3.760	3.481	(8.0%)	3.768	3.594	(4.9%)	3.612	3.779	4.4%
美元/南非兰特	14.428	12.380	(16.5%)	14.284	13.580	(5.2%)	13.239	13.264	0.2%
澳元/美元	0.706	0.781	(9.6%)	0.717	0.769	(6.7%)	0.747	0.766	(2.5%)
英镑/美元	1.279	1.350	(5.3%)	1.287	1.328	(3.1%)	1.334	1.287	3.6%
美元/以色列谢克尔	3.748	3.467	(8.1%)	3.705	3.507	(5.6%)	3.591	3.596	0.1%
3 月期伦敦同业拆放利率, 美元	2.81%	1.70%	65.7%	2.62%	1.50%	79.7%	2.30%	1.26%	82.1%

	12月31日			四季度平均			全年平均		
	2018	2017	变动	2018	2017	变动	2018	2017	变动
美元/人民币	6.863	6.534	5.0%	6.916	6.611	4.6%	6.612	6.755	(2.1%)
EUR/人民币	7.859	7.826	0.4%	7.892	7.785	1.4%	7.806	7.612	2.5%
人民币/巴西雷亚尔	0.565	0.506	(11.5%)	0.551	0.491	(12.2%)	0.553	0.473	(16.9%)
人民币/波兰兹罗提	0.533	0.533	0.0%	0.544	0.544	0.0%	0.559	0.559	0.0%
人民币/南非兰特	2.102	1.885	(11.5%)	2.065	1.885	(9.6%)	2.002	1.878	(6.6%)
澳元/人民币	4.844	5.103	(5.1%)	4.960	5.083	(2.4%)	4.940	5.176	(4.6%)
英镑/人民币	8.777	8.906	(1.4%)	8.897	8.726	2.0%	8.821	8.670	1.8%
人民币/以色列谢克尔	0.546	0.531	(2.9%)	0.536	0.531	(1.0%)	0.543	0.532	(2.0%)
3 月期上海同业拆放率, 人民币	3.35%	4.91%	(31.9%)	3.04%	4.61%	(33.9%)	3.75%	4.37%	(14.3%)